

# Spis treści

Instrukcja składa się z 5 głównych sekcji. Kliknij wybraną sekcję, aby przejść do odpowiedniej części dokumentu.

## Wprowadzenie

Opis kalkulatora, przegląd 3 zakładek, dla kogo jest narzędzie i co zyskujesz.

- Instrukcja
- Przegląd arkusza

## Zakładka 2 — Kalkulator produktów

Dane wejściowe, automatyczne obliczenia, struktura kolumn, interpretacja wyników, dodawanie produktów.

- Kalkulator produktów
- Dane wejściowe
- Co kalkulator wylicza
- Struktura kolumn
- Legenda
- Zasady edycji
- Interpretacja wyników
- Progi marży
- Jak dodać produkt

## Diagnostyka i zaawansowane

Najczęstsze błędy, checklista diagnostyczna, wskazówki zaawansowane i podsumowanie.

- Najczęstsze błędy
- Tabela błędów
- Pomoc techniczna
- Wskazówki zaawansowane
- Podsumowanie
- Gotowy do działania

## Zakładka 1 — Ustawienia globalne

Konfiguracja prowizji Allegro, kosztów dostawy i progów dopłat SMART!.

- Ustawienia globalne
- Koszty dostawy
- Progi dopłat SMART!

## Zakładka 3 — Symulator SMART!

Analiza wielosztukowa, scenariusze ilościowe, interpretacja wyników i drzewo decyzyjne.

- Symulator SMART!
- Dlaczego ilość sztuk ma znaczenie
- Scenariusze ilościowe
- Jak używać symulatora
- Tabela wyników
- Interpretacja wyników
- Decyzje po analizie

# Instrukcja Kalkulator Rentowności Allegro

Kompleksowe narzędzie do obliczania marż, cen minimalnych i analizy opłacalności sprzedaży na Allegro — z pełną obsługą programu Allegro SMART!. Instrukcja przeprowadzi Cię przez każdą z trzech zakładek arkusza, wyjaśniając jak skutecznie zarządzać rentownością swojego asortymentu.

INSTRUKCJA OBSŁUGI

ALLEGRO SMART!

ANALIZA MARŻ

## Przegląd arkusza — 3 zakładki

Plik kalkulatora składa się z trzech zakładek, które współpracują ze sobą automatycznie. Każda pełni odrębną rolę — od globalnych ustawień, przez analizę produktów, aż po symulację scenariuszy SMART!.



### Zakładka 1 — Ustawienia

Globalne parametry wspólne dla całego kalkulatora: prowizje Allegro według kategorii, koszty stałe na paczkę oraz progi dopłat SMART!.



### Zakładka 2 — Kalkulator

Główna baza produktów z automatycznym wyliczaniem rentowności — ceny minimalne, prowizje kwotowe, zysk netto na sztukę i status rentowności.



### Zakładka 3 — Symulator SMART!

Analiza wielosztukowa — jak zmienia się marża, gdy klient kupuje 1, 2, 3, 4 lub 5 sztuk. Pokazuje wpływ dopłaty SMART! na Twój zysk.

## Dla kogo jest ten kalkulator?

Narzędzie sprawdzi się zarówno u początkujących sprzedawców, którzy dopiero ustalają ceny, jak i u doświadczonych merchantów zarządzających szerokim asortymentem.

### Nowi sprzedawcy

Ustal opłacalne ceny od pierwszego dnia, zanim wystawisz produkt na Allegro.

### Rozwijający się sklep

Zarządzaj rentownością dziesiątek produktów jednocześnie i szybko wykrywaj nierentowne pozycje.

### Optymalizujący ceny

Testuj scenariusze cenowe i sprawdzaj, jak zmiana ceny o kilka złotych wpływa na marżę.

# Zakładka 1 — Ustawienia globalne

W tej zakładce definiujesz **parametry wspólne** dla całego kalkulatora. Zmiany wprowadzone tutaj automatycznie wpływają na obliczenia we wszystkich pozostałych zakładkach — wystarczy zaktualizować to jedno miejsce, a kalkulator przeliczy cały asortyment. Jest to jedyne miejsce, w którym konfigurujesz swoje parametry operacyjne, dzięki czemu nie musisz ich powtarzać ręcznie dla każdego produktu z osobna.

## Koszty stałe na paczkę

Poniższe pozycje oznaczone są strzałką „← edytuj tę komórkę”. To jedyne komórki, które powinieneś modyfikować w tej sekcji:

- **Koszt pracownika / paczka** — czas pakowania × stawka godzinowa
- **Koszt materiałów pakowych** — pudełko, folia, taśma, wypełnienie
- **Inne koszty stałe** — amortyzacja, prąd i inne koszty operacyjne

*Przykład: Jeśli pakowanie jednego zamówienia zajmuje 5 minut, a stawka godzinowa pracownika wynosi 30 zł, koszt pracownika na paczkę wynosi:  $(5 \text{ min} / 60 \text{ min}) * 30 \text{ zł} = 2,50 \text{ zł}$ .*

Suma kosztów stałych wyliczana jest automatycznie przez formułę =SUMA(B16:B18).

## Tabela prowizji Allegro

Gotowe stawki prowizji według kategorii produktowych. Kalkulator pobiera je automatycznie na podstawie wybranej kategorii w zakładce 2.

Kategoria	Prowizja
Elektronika / Dom i Ogród / Sport	8%
Zdrowie i Uroda / Dziecko / Inne	9%
Moda	10%
Książki i Muzyka	12%
Motoryzacja	6%

Pamiętaj, że prowizja Allegro jest naliczana od ceny brutto produktu (zawierającej VAT). Jeśli sprzedajesz produkt, który mógłby zostać przypisany do kilku kategorii, dla celów kalkulacji wybierz tę, która dominuje w danej ofercie.

📌 Tabela progów SMART! znajdująca się na dole zakładki 1 jest używana przez formuły w zakładce 3. **Nie edytuj tej tabeli** — jej modyfikacja może zepsuć obliczenia symulatora.

# Zakładka 1 — Koszty dostawy

Ta część ustawień globalnych obejmuje konfigurację kosztów dostawy. Poprawne wypełnienie tych danych jest kluczowe dla dokładnych wyliczeń w zakładce 2 i zakładce 3 — szczególnie jeśli sprzedajesz produkty o różnych wagach.

## Koszty dostawy według wagi

Dla każdego produktu kalkulator dobiera koszt dostawy na podstawie wagi paczki wpisanej w zakładce 2. Poniższa tabela zawiera przykładowe stawki — zaktualizuj je zgodnie z aktualnym cennikiem swojego operatora logistycznego (InPost, DPD, DHL, GLS itp.).

Waga paczki	Kurier standardowy	Paczkomat InPost	Kurier pobraniowy
do 1 kg	9,99 zł	8,99 zł	14,99 zł
1–5 kg	12,99 zł	10,99 zł	17,99 zł
5–10 kg	18,99 zł	14,99 zł	24,99 zł
powyżej 10 kg	24,99 zł	—	32,99 zł

Jeśli korzystasz z kilku operatorów, wpisz stawkę najczęściej używanego. Możesz też stworzyć osobne wiersze w zakładce 2 dla tego samego produktu z różnymi typami dostawy, aby porównać rentowność.

- 📌 Negocjuj stawki z kurierami — przy wolumenie powyżej 200 paczek miesięcznie możesz uzyskać rabaty rzędu 15–30%, co bezpośrednio poprawia marżę każdego produktu.

## Jak wybrać typ dostawy dla produktu?

### Paczkomat InPost

Kiedy stosować: lekkie paczki do 25 kg, produkty niewymagające podpisu, najniższy koszt dostawy.

### Kurier standardowy

Kiedy stosować: produkty powyżej 25 kg lub gabarytowe, wymagające podpisu lub potwierdzenia odbioru.

### Kurier pobraniowy

Kiedy stosować: klienci preferujący płatność przy odbiorze, wyższy koszt — uwzględnij w cenie minimalnej.

- 📌 Typ dostawy wpisany w zakładce 2 musi dokładnie odpowiadać nazwie z tabeli w zakładce 1 — kalkulator rozróżnia wielkość liter. Użyj dokładnie: 'Paczkomat', 'Kurier' lub 'Pobranie'.